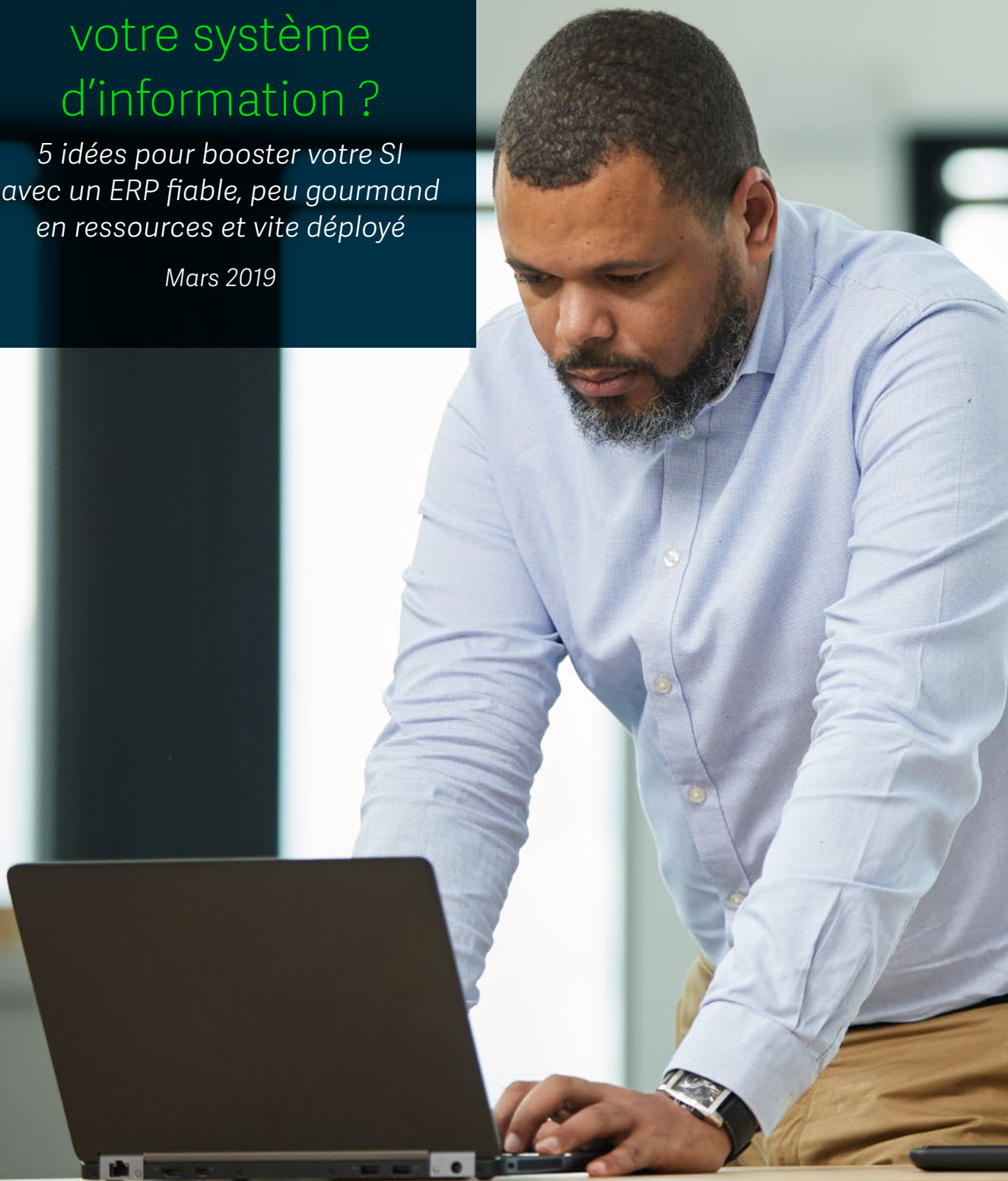


LIVRE BLANC

Comment booster votre système d'information ?

*5 idées pour booster votre SI
avec un ERP fiable, peu gourmand
en ressources et vite déployé*

Mars 2019



Sommaire

Introduction	3
Idée n°1 - Fonctionner ensemble et en temps réel	4
Idée n°2 - Accéder au monde entier et conserver la maîtrise	6
Idée n°3 - Personnaliser son ERP pour l'avoir à sa main	8
Idée n°4 - Avoir accès au meilleur des technologies et de l'innovation	10
Idée n°5 - Rendre l'usage intuitif et donc massif	12
Booster son SI avec Sage Business Cloud Enterprise Management	14
À propos de Sage	15

Introduction

Les besoins des entreprises en progiciels de gestion intégrés ont changé, sous la pression de contraintes externes, du renouvellement des modèles d'excellence et de l'évolution du comportement des utilisateurs.

La montée de l'exigence des clients et leur plus grande volatilité coïncident avec un raccourcissement des circuits d'information, du fait de l'adoption de nouvelles technologies pour instaurer la mobilité, la dématérialisation, l'automatisation voire la robotisation des process. Ces deux mouvements s'alimentent mutuellement, l'accélération de l'accès à l'information génère de nouvelles attentes, qui induisent à leur tour un investissement ininterrompu dans les technologies bannissant l'espace et le temps.

L'environnement a changé

La mondialisation et l'accélération des cycles de gestion exigent des entreprises une réactivité inédite. L'omniprésence de l'information, l'émergence de technologies disruptives et l'évolution des modes de consommation – grand public comme B2B – favorisent l'apparition de nouveaux métiers, déplaçant sans cesse le champ de la compétition et induisant une pression concurrentielle constante.

Les leviers d'excellence ont changé

Bien faire son métier ne suffit plus. Il faut aux entreprises pour conserver leur position économique aller plus vite, en donner plus en termes de service ou d'innovation, s'intéresser davantage à leurs clients, initier des stratégies collaboratives avec leurs fournisseurs/partenaires, attirer les meilleurs talents...

Les utilisateurs ont changé

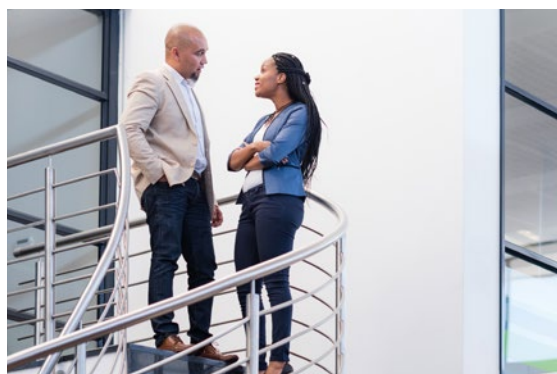
L'intelligence collective, le réseau de co-innovation étendu aux clients et aux fournisseurs donnent à l'entreprise une force nouvelle pour faire face aux défis. Mieux informé, chacun est davantage acteur dans la partie mondiale qui se joue. Il est d'autant mieux acteur que les outils mis à sa disposition sont intuitifs et mobiles.

Les entreprises ont changé

Porteur de défis considérables, le monde est aussi source d'opportunités inégalées. Les entreprises conquérantes l'ont bien compris. Plus créatives, plus audacieuses, plus rapidement internationales, les entreprises recrutent les meilleurs talents dans le monde entier et adaptent leur fonctionnement à des communautés multiculturelles. Lancées dans la transformation digitale, elles musclent leur stratégie et ont compris la valeur des données.

Votre système d'information mérite un ERP en phase avec cette exigence de réactivité et ce besoin d'internationalisation. Un ERP qui intègre les technologies les plus modernes sans pour autant devenir une usine à gaz. Un ERP adapté à votre métier et à vos priorités. Mais qui sache aussi se transformer très vite quand ces priorités changent. Un ERP enfin que tous les utilisateurs puissent s'approprier pour que votre système d'information joue pleinement son rôle.

Nous avons quelques idées pour booster votre système d'information...



Idée n°1

Fonctionner ensemble et en temps réel

Le challenge

Vous devez innover sans discontinuité, vous adapter rapidement à des contraintes nouvelles, raccourcir vos cycles (de conception, de fabrication, de mise sur le marché, de recrutement, de clôture des comptes...) et prendre vos décisions le plus vite possible.

Pour relever le défi, vous devez **accélérer vos processus opérationnels**, comme exécuter des opérations sans délai, arbitrer en temps réel ou accéder en permanence à vos indicateurs. Pour relever le défi, vous devez devenir plus agile.

Une organisation agile est une organisation capable de créer de la valeur tout en s'adaptant à temps aux changements dans son environnement. Elle s'appuie sur la **dynamique collective en donnant à chacun de ses collaborateurs les moyens de libérer 100 % de son potentiel de contribution sans délai et sans entraves.**

La solution

L'architecture dans le Cloud de Sage Business Cloud Enterprise Management fait du système d'information de l'entreprise un écosystème **100 % connecté**. L'intelligence collective se nourrit du maillage des compétences et de la fertilisation croisée des contributions.

Avec le connecteur Microsoft Office 365, l'écosystème d'information **fonctionne en temps réel**, et offre à chacun la possibilité d'interagir avec les données de gestion y compris en mobilité.

Sage Business Cloud Enterprise Management favorise également la collaboration en facilitant l'intégration au système d'information de contributeurs occasionnels autorisés.

Par exemple...

Loueur et gestionnaire d'actifs de transport, Ermewa Group assure pour ses clients industriels ou transporteurs des prestations de location de wagons spécialisés (industriels, agricoles, BTP) **et de conteneurs citernes** (Isoconteneurs et IC-IBC). Les matériels mis à disposition sont entretenus sous la responsabilité d'Ermewa Group. Ils sont en général fabriqués sur mesure, au sein des ateliers Ermewa Group ou chez d'autres acteurs de la construction ferroviaire.

La compétence d'Ermewa Group consiste à avancer en maîtrisant trois défis : garantir à ses clients la disponibilité de matériels adaptés, sécurisés et en parfait état de fonctionnement, pratiquer une politique commerciale compétitive et délivrer à ses investisseurs et à sa maison-mère une rémunération attractive. Pour maintenir l'équation équilibrée, **la performance du système d'information de l'entreprise est stratégique.**

“ La qualité de notre système d'information est critique à plusieurs niveaux. Premier niveau, la maintenance et les réparations. Il est crucial pour les équipes susceptibles d'intervenir sur un matériel d'accéder sans délai et avec précision aux spécifications techniques initiales, au schéma de maintenance et à l'historique des interventions précédentes, avec tous les documents techniques afférents. Le deuxième niveau, c'est l'exploitation commerciale des actifs. Pour évaluer la rentabilité de chaque actif et anticiper l'établissement des contrats futurs, il importe de connaître les données de disponibilité, de location, de prix. Avec la possibilité de partager les documents commerciaux avec nos clients et d'échanger des informations avec eux. Enfin, le troisième niveau de criticité de notre système d'information concerne encore d'autres équipes, logées dans des structures différentes, et dans plusieurs pays. Ici, l'enjeu est de pouvoir justifier le rendement des actifs auprès des investisseurs, mais également de pouvoir répartir les coûts qui relèvent du fonctionnement de ceux à la charge des propriétaires.

Progressivement, nous sommes parvenus d'une part à optimiser chacun des niveaux mais surtout **à unifier notre système d'information avec Sage Business Cloud Enterprise Management de manière à pouvoir mettre en relation des données de rentabilité d'actifs avec des historiques de maintenance.** ”

Étienne Fallou
Directeur financier d'Ermewa Group



Idée n°2

Accéder au monde entier et conserver la maîtrise

Le challenge

Pour des raisons d'optimisation logistique et/ou d'adaptation de votre production à la demande locale, vous avez besoin de vous rapprocher de vos marchés.

Parce ce que des compétences pointues vous sont nécessaires et qu'une implantation au sein d'un bassin très spécialisé optimise votre chaîne de valeur, il est stratégique que vous puissiez produire là où sont les savoir-faire.

Votre supply chain est intégrée à l'échelle mondiale : il convient que votre système d'information le soit également. **Votre système d'information doit pouvoir intégrer une organisation multi-site et multi-pays pour conserver la maîtrise** et la cohérence de l'ensemble :

- Simplification et modélisation des opérations
- Reporting et visibilité en temps réel
- Pilotage de la conformité
- Traçabilité et sécurité des données

La solution

Sage Business Cloud Enterprise Management offre les mêmes fonctionnalités et les mêmes logiques à tous les métiers et à tous les usages. Cette plateforme **fonctionne dans un contexte multi-langue, multi-réglementation et multi-devise, de manière à permettre une utilisation sans limite de périmètre**. L'architecture dans le Cloud permet de connecter tous les sites et de **donner ainsi un accès égal de tous à l'information et aux indicateurs**.

Sage Business Cloud Enterprise Management, commun à tous les centres de profit, ménage **l'accès en temps réel des services centraux aux informations stratégiques**, sans dépendre de la réactivité des filiales et agences.

Par exemple...

Basé à Bréhan (56), **le groupe Olmix est un pionnier de la chimie verte**. À partir d'algues récoltées en mer ou sur les plages, Il fabrique trois lignes de produits à forte technologie : des substituts d'antibiotiques destinés aux animaux d'élevage, des stimulants pour végétaux évitant le recours aux pesticides et des ingrédients naturels pour la santé humaine. Très internationalisé, Olmix exporte aujourd'hui dans près de 80 pays et a ouvert trente filiales dans le monde. Quatre de ses huit unités de production sont installées hors de France (Allemagne, Roumanie, Russie et Vietnam).

Pour accompagner sa croissance et l'internationalisation du groupe, **Olmix a souhaité mettre sous contrôle les indicateurs clefs du groupe à travers le déploiement de Sage Business Cloud Enterprise Management**.

La disponibilité de ces indicateurs communs permet à Olmix de tenir une comptabilité analytique et d'avoir des informations en temps réel, alors que certaines de ses filiales sont installées à l'autre bout de la terre.

“ Nous sommes un groupe multi-site et multi-produit. Sans un système d'information puissant et efficace, ce n'est clairement pas jouable.

Les modules gestion des achats, gestion commerciale, gestion des stocks, gestion de production et comptabilité sont activés sur nos sites en France, aux Pays-Bas, en Allemagne, en Roumanie et en Russie, périmètre qui correspond à 80 % de nos flux de fabrication. Conformément à notre souhait de départ, tous les indicateurs que nous avons choisis sont disponibles en temps réel. La traçabilité des produits est partout en place, les données nécessaires à la performance de la comptabilité analytique sont collectées sur chacun de nos sites européens et agrégés à notre siège de Bréhan.

Les informations échangées grâce à la solution de gestion intégrée Sage Business Cloud Enterprise Management concernent tous les aspects du pilotage d'entreprise : reportings financiers et de stocks, bilans commerciaux, tableaux analytiques...

Nous partageons aussi les données liées à la traçabilité des produits, où et avec quelles matières premières ils ont été fabriqués, où ils sont livrés et à qui ils sont facturés. Ces informations sont essentielles dans une activité comme la nôtre, qui touche des milliers d'animaux et des milliers de tonnes de produits agroalimentaires. ”

Jean-Marie Bocher

Directeur Administratif & Financier et Directeur International d'Olmix



Idée n°3

Personnaliser son ERP pour l'avoir à sa main

Le challenge

Chaque entreprise industrielle a construit un process de fabrication spécifique, en fonction de ses priorités stratégiques et de ses pratiques métier. De même, le système d'information d'un acteur dans la distribution qui lui est propre, car totalement adapté à son orientation commerciale et à son organisation.

Lorsqu'un industriel ou un distributeur décide de piloter son système d'information avec un ERP, **il n'est pas question pour lui de se voir imposer une approche standardisée** qui écrase tout ce que son fonctionnement a de spécifique. Si la mise en œuvre d'un progiciel de gestion intégré doit être aussi l'occasion de rechallenge certains process, les inflexions ne peuvent être que marginales, sauf à risquer de déstabiliser grandement l'organisation.

Pouvoir s'appuyer sur un ERP personnalisé ne doit pas pour autant enfermer l'entreprise dans une architecture trop contraignante. Les vérités stratégiques d'aujourd'hui ne sont pas forcément celles de demain. La solution de gestion intégrée doit rester un facteur de développement et en aucun cas être un facteur limitant de l'évolution du périmètre ou du développement commercial.

La solution

1. Sage Business Cloud Enterprise Management est **rapide à déployer** (moins de 50 jours en fast start), **facile à paramétrer et simple à customiser** : s'adapter aux spécificités d'un métier est sa seconde nature.
2. Sage Business Cloud Enterprise Management **grandit avec ses clients** :
 - Intégration simple de nouveaux processus : de gestion, de production, d'organisation...
 - Grâce au Cloud, ajustement de la puissance aux besoins et/ou à la saisonnalité : période de soldes, période de paie, période de clôture...
 - Maîtrise simple et rapide de la plateforme pour un néo-utilisateur : ergonomie intuitive, représentation graphique des processus, indicateurs simples et visuels...
3. Sage Business Cloud Enterprise Management **change avec ses clients** :
 - Capacité à accompagner les groupes dans leurs évolutions d'organisation : fusions/acquisitions, spin-off
 - Facilité d'intégration de nouvelles entités dans un environnement groupe
 - Capacité à modéliser un nouveau métier en prototype sans polluer l'opérationnel
 - Interopérabilité : autres écosystèmes ERP, applicatifs dédiés et/ou interfaces de front office

Par exemple...

SBM est une société familiale et indépendante, fondée par Jean-Paul Simmler et co-dirigée aujourd'hui avec son fils Alexandre Simmler. SBM est organisée autour de quatre univers : la beauté et la santé des plantes au jardin et dans la maison, avec des marques grand public distribuées en jardinerie ; la protection des cultures, à destination du marché agricole ; la production industrielle, qui travaille également à façon pour d'autres acteurs et l'aromathérapie, huiles essentielles à base de plantes.

En 2016, le père et le fils décident d'accélérer et saisissent une opportunité. La reprise de Bayer Jardin est un tournant stratégique pour SBM, qui change de dimension et se transforme alors en profondeur. La PME devient une ETI, numéro deux en Europe et numéro trois aux États-Unis pour l'univers Maison & Jardin. Sous réserve de relever un défi majeur : recréer en 13 mois un système d'information autonome pour le nouveau périmètre SBM Life Science et permettre à Bayer de débrancher son ERP.

“ Une première phase devait nous permettre d'intégrer le périmètre commercial et marketing de Bayer Jardin, Bayer conservant alors le pilotage de la production. La deuxième phase prévue au contrat impliquait également une montée en puissance accélérée, cette fois sur le périmètre production, c'est-à-dire la maîtrise des formulations et le pilotage des sous-traitants à travers le monde. Dans la course contre la montre qui a été la nôtre entre mai 2016 et juillet 2017, je n'ai jamais douté de la pertinence de notre choix en ce qui concerne notre ERP. ”

Laurence Martinet

Directrice des Systèmes d'Information de SBM

“ Le 5 octobre 2016, Bayer débranchait tous les canaux entre ses fonctions centrales et son ancienne activité Bayer Jardin pour le périmètre distribution. Et en juillet 2017, il en était de même avec le périmètre production. Le challenge est remporté par SBM qui a su avec Sage Business Cloud Enterprise Management se transformer en un temps record pour absorber cette intégration. ”

Alexandre Simmler

Directeur Général, SBM



Idée n°4

Avoir accès au meilleur des technologies et de l'innovation

Le challenge

Un décideur sur 2 déclare s'engager dans une stratégie d'automatisation de ses processus métiers pour "bénéficier d'une meilleure agilité et d'une meilleure performance, de façon à donner une direction plus "business" à ses projets⁽¹⁾.

Les données, celles que l'on recueille, celles que l'on échange, celles que l'on traite, celles que l'on consulte, celles que l'on exploite... **constituent la nouvelle richesse des organisations**. Les entreprises doivent en conséquence être en mesure de déployer les technologies stratégiques – **Cloud, business intelligence ou encore intelligence artificielle** – capables de collecter et d'analyser le gisement du big data.

L'enjeu, pour l'entreprise, est tout à la fois de pouvoir :

- **enrichir la relation avec ses publics** : collaborateurs, clients, partenaires ou futurs talents ;
- **optimiser l'interaction entre ses processus métiers** ;
- **inspirer son pilotage** : anticiper, simuler, bâtir des scénarios.

(1) Étude « Digitalisation des documents et processus métiers » – Markess 2018

La solution

Conçue avec les outils d'aujourd'hui, la plateforme Sage Business Cloud Enterprise Management embarque des technologies, modernes, utiles et pertinentes.

Avec l'intelligence artificielle, Sage a fait le choix d'une **innovation responsable**. L'IA éthique génère de la valeur plutôt que d'en détruire.

Avec son partenariat premium avec Microsoft, Sage a fait le choix d'une **innovation pragmatique**. L'interaction avec les données de gestion et la capacité à accélérer les processus en mobilité sont des bénéfices standards de Sage Business Cloud Enterprise Management.

Par exemple...

ATC Tannery Chemicals conçoit, fabrique et commercialise des spécialités chimiques pour l'industrie du cuir. Ses clients sont les tanneurs du monde entier, puisque l'entreprise vend ses produits dans plus de 45 pays sur tous les continents. Installé près de Lyon, ATC Tannery Chemicals réalise 25 millions d'euros de chiffre d'affaires dont 95 % à l'export.

Cherchant avant tout à gagner en efficacité collective et à répondre au plus vite aux demandes de ses clients, **ATC Tannery Chemicals a choisi Sage Business Cloud Enterprise Management.** Grâce à son ERP, ATC Tannery Chemicals fonctionne à une échelle 100 % multi-culturelle, indispensable pour maintenir son niveau d'export au niveau qui est le sien..

“ Avec Sage Business Cloud Enterprise Management, nous disposons d'outils de pilotage interne beaucoup plus étendus qu'ils n'étaient auparavant. Nous avons une équipe commerciale qui est composée de personnes d'origine allemande, anglaise, espagnole, italienne, chinoise... L'ensemble de ces personnes, lorsqu'ils se connectent sur Sage, arrivent automatiquement sur l'application dans leur langue maternelle. Et donc, peuvent appréhender l'outil de manière beaucoup plus fine et plus pertinente. ”

Pierre-Antoine Gualino

Directeur général, ATC Tannery Chemicals

“ Chaque client implique un pays différent avec des douanes et des procédures qui sont assez complexes. Sage Business Cloud Enterprise Management nous aide à respecter les spécificités clients. L'intérêt de notre ERP, c'est de permettre de lier des spécificités à chaque fiche client ; les spécificités accompagnent la fiche tout au long du flux de traitement de la commande et chaque étape de la supply chain les intègre dans le traitement.

On a vraiment gagné en efficacité parce qu'on a une vision d'ensemble de notre activité. On peut piloter toute la production avec le même outil alors que les sites sont éloignés d'un vingtaine de kilomètres ; et avec deux équipes qui travaillent indépendamment. ”

Baptiste Piazza

Chef de projets, ATC Tannery Chemicals



Idée n°5

Rendre l'usage intuitif et donc massif

Le challenge

Les utilisateurs s'approprient un **logiciel intuitif et convivial** nettement plus rapidement qu'une solution complexe et déroutante. Cette simplicité se traduit bien entendu par une **réduction des coûts et de la durée de formation nécessaires**, par une **amélioration du taux d'adoption du logiciel** et souvent par une stimulation de l'énergie des équipes. Et plus vite les collaborateurs utilisent l'ERP, plus vite l'entreprise bénéficie des avantages attendus et du retour sur investissement.

Dans cette perspective, **une solution intégrée moderne doit fournir aux différents collaborateurs des informations exactes et à jour dans un format facilement accessible et diffusable, quel que soit leur rôle dans l'entreprise**. Elle doit ce faisant permettre à l'organisation d'améliorer sa capacité d'analyse afin de prendre des décisions plus avisées, rapides et précises, éventuellement plus risquées. Qui a encore du temps à perdre à examiner des rapports à la loupe ou à batailler avec des solutions compliquées ?

La solution

Sage Business Cloud Enterprise Management est dotée d'une interface familière, de type "navigateur web" :

- Affichage direct et contextuel de toutes les instructions nécessaires à l'utilisation des fonctionnalités.
- Accès standard et prévisible au moyen d'architectures de navigation communes : « page précédente » ; « page suivante » ; « historique des utilisations précédentes » ; « barres de recherche ».
- Éléments graphiques qui améliorent la facilité d'utilisation tels que les boutons, messages, diagrammes, images et icônes.
- Possibilité de personnalisation de l'interface par métier ou famille d'usages : ergonomie utile et visuelle, indicateurs clairs et compréhensibles.
- Intuitivité de l'interface administrateurs, ce qui autorise un paramétrage par les équipes métiers et non par la DSI.

Par exemple...

À la tête de quatre marques de matelas positionnées chacune sur un créneau bien déterminé, **Cofel est le spécialiste français du bon sommeil**. Le fabricant de Bultex, Epéda et Mérinos compte plusieurs usines en France.

Les clients de Cofel sont les distributeurs, chaînes intégrées et magasins de meubles indépendants, et l'hôtellerie. Cofel est en passe de devenir le premier partenaire de l'hôtellerie, grâce à sa capacité à fournir aussi bien des établissements de luxe que des chaînes positionnées sur le segment premier prix.

Choisi pour la qualité de son configurateur, **Sage Business Cloud Enterprise Management a su démontrer que la puissance et la richesse fonctionnelle pouvaient se conjuguer avec la simplicité**. Implémenté module après module, au rythme de la capacité de l'entreprise à se les approprier, et en commençant par la gestion de production, l'ERP Sage accompagne désormais Cofel dans sa montée en puissance dans le service.

“ La sphère industrielle est le socle de notre système d'information de gestion. Sur 1 000 collaborateurs, 900 sont utilisateurs de l'ERP. Nous sommes en train de passer avec Sage Business Cloud Enterprise Management d'une logique de flux poussés, où nous avons l'habitude d'ajouter les temps moyens logistique de chaque étape pour définir une date de livraison, à une logique de flux tirés, qui nous fasse partir des attentes de nos clients. ”

Sébastien Alexandre

Directeur des Systèmes d'Information de Cofel

“ Sage Business Cloud Enterprise Management est déployé sur chaque poste. Un nouvel opérateur est très vite formé et très vite autonome. Pour donner une idée, l'intérimaire qui arrive le matin est capable de travailler en autonomie complète par rapport au film de production dès l'après-midi.

Chaque opérateur peut ainsi voir en direct ses avances et ses retards et chaque manager peut anticiper les futures contraintes qui vont se présenter à lui. Quand il commence à voir qu'un opérateur prend du retard et qu'un autre est en avance, ça lui permet parfois d'accélérer certains postes par rapport à d'autres, voire de déplacer du personnel, de façon à lisser au mieux l'activité de production et le film de production sur la journée. ”

David Leseigneur

Responsable de fabrication, usine Cofel/Epéda de Criquebeuf (76)



Booster son SI avec Sage Business Cloud Enterprise Management

Fort de ses **7 300 clients**, Sage a démontré sa capacité à inventer un ERP en phase avec les réalités d'un monde qui change et adapté à tous les contextes d'entreprise.

Le socle puissant et ouvert de la plateforme Sage Business Cloud Enterprise Management lui permet **de travailler avec tous les types d'organisations et d'activités. Et de maîtriser des savoir-faire métiers dans tous les domaines.**

- Distribution : commerce de gros/négoce, commerce de détail.
- Transport & logistique.
- Industrie : haute technologie, équipements industriels, appareillage médical, métallurgie.
- Industries de process : chimie, cosmétique, agroalimentaire, pharmacie.
- Services : publicité, conseil, ingénierie, location de matériel, informatique, maintenance & réparation.
- BTP.
- Associations et fédérations sportives.

Sage Business Cloud Enterprise Management **apporte de la valeur** pour chaque environnement, **même dans un contexte de ressources contraintes**. Grâce à **l'optimisation du temps de déploiement** et au positionnement attractif du coût total de possession, Sage Business Cloud Enterprise Management se montre particulièrement respectueux des disponibilités de l'entreprise, en termes de budget, de calendrier et de compétences internes à mobiliser.

Aux côtés de **grands comptes internationaux**, Sage et ses intégrateurs partenaires certifiés ont construit un **savoir-faire étendu et multi-expert** :

- Expertise sur des thématiques structurantes : finances, trésorerie, paie, gestion industrielle.
- Expertise d'un contexte multi-dimensionnel : multi-site, multi-législation, multi-devise.
- Expertise internationale, avec la couverture de 60 pays.
- Expertise en conformité/sécurité

Mettre en place une solution de gestion d'entreprise ne vaut que si on adopte la bonne approche pour son implémentation dans le respect du contexte de l'entreprise. **La méthodologie d'intégration de l'ERP est un point important** dont il faut échanger avec l'équipe de mise en œuvre. La méthodologie retenue doit permettre la meilleure fluidité, être adaptée aux contraintes, à la culture et aux ressources disponibles de l'organisation.





À propos de Sage

Sage (FTSE : SGE) est le leader mondial des technologies au service de la gestion des entreprises.

Sage accompagne le développement des entreprises de la start-up, à la PME et l'ETI avec Sage Business Cloud, la seule et unique solution intégrant la comptabilité, la finance, la gestion commerciale, la gestion d'entreprise intégrée, les ressources humaines et la paie, les paiements et la communication bancaire dans le cloud.

Notre mission est de libérer les entrepreneurs du poids de l'administratif afin qu'ils puissent se concentrer sur ce qu'ils aiment faire.

C'est ce que nous faisons chaque jour pour nos **3 millions de clients** dans **23 pays**, avec nos **13 000 collaborateurs** et en nous appuyant sur notre réseau d'experts comptables et de partenaires.

Nous sommes intègres et engagés, nous apportons notre soutien aux communautés locales grâce à l'activité caritative de la Sage Foundation.

Pour en savoir plus sur les solutions Sage : www.sage.com/fr-fr



Pour plus d'informations et être mis en relation avec un expert :

Tél. : 01 41 66 25 92

Export : +33 (0)5 56 136 988

(Hors France métropolitaine)

infosage@sage.com

www.sage.com

